ANTONIO FINANCE

Antonio Finance · Credit · Pożyczki AF AC AP

PROGRAM PARTNERSKI DLA BIUR RACHUNKOWYCH

Odzyskaj wynagrodzenie za czas, który już poświęcasz klientom.



Polecasz klienta, który potrzebuje finansowania. My prowadzimy całą sprawę. Ty otrzymujesz 20% naszej prowizji.

20%
prowizji dla biura

0 zł
kosztów dla klienta

40+
instytucji finansowych

Ile razy Twoje biuro pracowało przy finansowaniu klienta za darmo?

Dokumenty, zestawienia, telefony i wyjaśnienia. A gdy finansowanie się udaje, wynagrodzenie trafia gdzie indziej.

TYPOWA SYTUACJA W BIURZE

1. Klient prosi o dokumenty do banku lub leasingu.
2. Biuro przygotowuje zestawienia i wyjaśnienia.
3. Pojawiają się korekty, telefony i dodatkowe pytania.
4. Finansowanie się udaje — ale biuro nie uczestniczy w wynagrodzeniu.

Z Antonio Finance ten czas zaczyna zarabiać.

Przekazujesz nam kontakt do klienta (za jego zgodą), my prowadzimy sprawę, a Ty otrzymujesz 20% naszej prowizji.

Cztery kroki od polecenia do wynagrodzenia

01

Widzisz potrzebę

Klient potrzebuje kredytu, leasingu, faktoringu lub finansowania pod zabezpieczenie.

02

Przekazujesz kontakt

NIP, telefon i krótka informacja, czego klient potrzebuje — za jego zgodą.

03

Prowadzimy sprawę

Analiza, dobór instytucji, dokumenty, negocjacje i uruchomienie.

04

Otrzymujesz 20%

Po wypłacie finansowania rozliczamy 20% naszej prowizji — co miesiąc.

Partner nie sprzedaje i nie doradza — wskazuje potrzebę klienta. Resztę bierzemy na siebie.

20%

naszej prowizji za każde skuteczne polecenie

Jedna stawka dla wszystkich produktów: kredytów firmowych, leasingu, faktoringu i pożyczek pod zabezpieczenie.

PRZYKŁAD

Prowizja Antonio Finance	**5 000 zł**
Twój udział	**× 20%**
Twoje wynagrodzenie	**1 000 zł**

Rozliczenie co miesiąc, na podstawie faktury.

Kolejne finansowania tego klienta — również rozliczamy, bez limitu czasu.

Klient nie ponosi żadnych dodatkowych kosztów z tytułu polecenia. Szczegóły określa umowa partnerska.

Nie tracisz klienta. Nie dokładasz pracy. Zyskujesz przychód.

Dla biur, które chcą pomagać klientom, ale nie chcą być ich darmowym działem kredytowym.

Dodatkowe wynagrodzenie

20% naszej prowizji po każdym uruchomieniu — także przy kolejnych finansowaniach klienta, bez limitu czasu.

Lepsza relacja z klientem

Klient dostaje sprawdzonego partnera, a nie przypadkowego pośrednika z ogłoszenia.

Pełna informacja o sprawie

Wiesz, na jakim etapie jest polecony klient — bez dopytywania.

Bezpiecznie formalnie

Nie doradzasz i nie sprzedajesz. Działasz za zgodą klienta, na jasnej umowie.

Doradca finansowy, nie bank. Pracujemy po stronie klienta.

Szukamy finansowania w wielu instytucjach jednocześnie i uczciwie mówimy, co jest realne.

40+

instytucji finansowych: banki, leasingi, faktorzy, fundusze

7

specjalistów: firmy, leasing, faktoring, rolnictwo, sprawy trudne

0 zł

opłat wstępnych za analizę dla klienta

Dla przedsiębiorców, spółek i rolników — także po odmowie banku.

GDZIE DZIAŁAMY

- **Gdańsk** — siedziba
- **Warszawa** — oddział

OBSŁUGUJEMY

- pomorskie
- kujawsko-pomorskie
- mazowieckie
- zdalnie cała Polska

Zawsze zaczynamy od najtańszego rozwiązania

Najpierw bank. Jeśli klient się nie kwalifikuje – mamy sprawdzone rozwiązania pozabankowe.

KROK 1 · BANK

Najtańsza ścieżka – zaczynamy tutaj

- Kredyty obrotowe i inwestycyjne
- Linie i kredyty w rachunku
- Leasing bankowy
- Kredyty dla rolnictwa

KROK 2 · POZA BANKIEM

Gdy klient nie kwalifikuje się do banku

- Firmy z krótkim stażem
- Trudne sytuacje: odmowa banku, ZUS, US, BIK
- Finansowanie pod zabezpieczenie majątkiem
- Leasing, faktoring i kapitał pozabankowy

Nie obiecujemy decyzji pozytywnej. Obiecujemy uczciwą ocenę i szukanie realnej ścieżki finansowania.

6 sygnałów, że klient potrzebuje finansowania

Księgowość widzi je jako pierwsza. Im wcześniej trafimy do klienta, tym więcej mamy możliwości.

01

Zatory płatnicze

długie terminy, brak płynności, faktury do spieniężenia

02

Inwestycje

auto, maszyna, sprzęt, modernizacja firmy

03

Za dużo zobowiązań

wiele rat i krótkich zobowiązań do uporządkowania

04

Bank odmówił

szukamy alternatywnej ścieżki i mówimy, co realne

05

ZUS, US, BIK

sprawy trudniejsze, wymagające planu i analizy

06

Majątek pod zastaw

nieruchomość, grunt, pojazd, sprzęt, osoba trzecia

Polecenie trwa krócej niż rozmowa o dokumentach

Nowe polecenie

NIP KLIENTA

584-123-45-67

KONTAKT

Anna Nowak, 600 100 200

POTRZEBA

leasing samochodu dostawczego

☑ Klient zgodził się na kontakt

Wyślij polecenie

Na bieżąco wiesz, co się dzieje

- Przyjęto zgłoszenie
- Kontakt z klientem
- Analiza i dobór oferty
- Wniosek i negocjacje
- **Uruchomiono — wypłata 20%**

Polecenie możesz też przekazać mailem lub telefonicznie. Wzór zgody klienta dostajesz razem z umową.

Zanim zapytasz

Krótkie odpowiedzi na pytania, które biura zadają nam najczęściej.

Czy klient płaci za polecenie?

Nie. Wynagrodzenie partnera pochodzi z naszej prowizji. Klient nie ponosi dodatkowych kosztów.

Czy potrzebuję uprawnień pośrednika?

Nie. Partner nie doradza i nie przedstawia ofert — wskazuje potrzebę i przekazuje kontakt.

Co z tajemnicą i RODO?

Dane klienta przekazujesz wyłącznie za jego zgodą. Dajemy gotowy wzór zgody na jedną stronę.

Kiedy dostanę wynagrodzenie?

Po uruchomieniu finansowania — rozliczenie co miesiąc, na podstawie faktury.

Porozmawiajmy 15 minut.

Pokażemy, jak działa polecanie, omówimy zasady rozliczeń i odpowiemy na pytania.



TWÓJ OPIEKUN W ANTONIO FINANCE

Robert Dopieralski

571 375 370

kontakt@antonio.finance · antonio.finance

zeskanuj i napisz

NASZE MARKI Antonio Finance · Antonio Credit · Antonio Pożyczki

Umów rozmowę o programie